

展示会等に出展しない方でも、店舗の商品陳列などに活用できるセミナーです！

# 伝わるブースの作り方

## ～効果的な商品陳列と見せ方のヒミツ！～

展示会は、言うまでもなく貴重な顧客獲得のチャンスです。しかし、有望な潜在顧客のキーマンが通りかかったとしても、貴社のブースに気付かず通り過ぎてしまっただけでは何にもなりません。今回は展示会出店支援経験の豊富な講師が、足を止めたくなるブースと通り過ぎてしまうブースの違いや、少しの工夫で名刺情報獲得につながる魅力的なブースに変身させるコツについてお伝えします。

### ○講師



◇資格◇  
二級建築士  
VMD インストラクター  
整理収納アドバイザー2級  
など

### オフィスアールエス 代表 佐藤 玲子 氏

伝わる、売れる「見せ方」ミセジカラを引き出す専門家。

お客様に商品価値がより伝わるように、より売れるように、今そこにあるものを使って並べ替える提案が好評。VMD（ビジュアルマーチャンダイジング）の理論と技術をもとにしたセミナーは「わかりやすく、すぐに実行できる」と反響を得ている。

### ○カリキュラム

- 1：「見せ方」7つのコツ
- 2：ブースの「見せ方」
- 3：ブース作りの実例とヒント

○日時 平成29年12月13日（水）  
14：00～16：00

○場所 津島商工会議所 3階研修室  
（津島市立込町 4-144）

○受講料 無料

○定員 約20名

○お申込み方法

下記申込書に必要事項をご記入の上、FAX等でお申し込みください。

○お問合せ

津島商工会議所 中小企業相談所

津島市立込町 4-144

☎0567-28-2800

【 展示会セミナー 12月13日（水） 受講申込書 】

FAX 0567-24-2805 津島商工会議所 行

事業所名		業 種	
住 所		参加者名	
電話番号		参加者名	

※ ご記入頂いた情報は、当セミナーの連絡や参加者の実態調査・分析に利用することがあります。