

売上アップのヒントがここに！

ワイシャツ屋はどうやって amazon ランキングNo1になったのか？！

月商900万円の秘密！！

たった二人しかいない小さな会社が、なぜネット通販を選択し、差別化の困難なワイシャツで、どうやって戦っていったのか。小さな会社ゆえの強みとはなんなのか。小さな会社ゆえの弱みをどう克服したのか。ネット通販のABCを教えます！

開催日：8月22日（月）
14：00～16：00

場 所：津島商工会議所 3階研修室

定 員：約30名

受講料：無料

講師

ビジネスコンサルタント愛知
マーケティング・ITスペシャリスト
中小企業診断士 椿本 聡 氏



ワイシャツ屋のITマーケティング戦略

- 1 意外に分かっていない自分のこと。（自分を知るためにはどうするのか）
意外に分かってない商品の売り方。（「誰に何を売るのか」の考え方）

ネット通販をはじめするには

- 2 amazon、ヤフーショッピング、楽天、自社サーバーの違い。
ネット販売をする時のコツとは。

主催・お問合せ 津島商工会議所 TEL 0567-28-2800

FAX 0567-24-2805

FAX又はTELでお申込みください

消費税軽減税率対策窓口相談等事業

「ワイシャツ屋はどうやってamazonランキングNo1になったのか」申込書

事業所名		住 所	
参加者名		TEL	

受講票は発行致しませんので、お申込の上、定刻までにお越しください。

※ ご記入頂いた内容は、当事業運営の為に利用する他、事務連絡や関連事業の情報提供の為に利用することがあります。