

創業 PLUS プラス

【事業概要】

日程 5月25日(木) 7月27日(木) 9月28日(木)
11月16日(木) 1月25日(木) 2月22日(木)

時間 各日 午後6時30分～8時30分

内容 1時間のセミナーと参加者同士の交流会(お茶、菓子付き)

会場 津島商工会議所 3階 研修室

参加費 500円(交流会参加費として申し受けます)

定員 20名

PLUS 1 5月25日(木) 創業して生活をつくりたい!

- ・30秒自己紹介タイム(一期一会をどう活かすかも起業家次第)
- ・「起業の50ステップ」「起業マップ®」「起業年表」で創業の全体像を知る。
講師と2万件超の相談から、創業の秘訣を伝授。
- ・アイデアの出し方を知り、起業家脳を鍛えよう!(理論と実践)

PLUS 2 7月27日(木) ビジネスプランコンテストグランプリ獲得の軌跡

- ・起業家体験談(みやこ内科クリニック 事務局長 石黒良佑様、ファッションデザイナー 小坂英雄)
「6:30診療開始」「全室個室」という型破りな、そして、働く女性を徹底的に考えたビジネスモデルを2017年に実現。
その準備と現在までの経過をお話いただけます。

PLUS 3 9月28日(木) 起業家としての立ち位置を考える～セルフプロデュース

- ・今日からできる!名刺活用講座(名刺のデザインよりも、名刺にどんなことを書くかを徹底的に考える)
- ・プレスリリースで新聞の記事にしてみよう!
- ・名刺交換タイム(実際に事業やプランをアピールする練習)

PLUS 4 11月16日(木) ITこそ小規模事業者の突破口!

- ・小さな事業者はIT活用で活路を!HP、ブログ、SNSの活用方法
(講師は、自力で6か月で1000ページのHPを自作し、開業時には1日1000ページビューを実現)
- ・デジタルとアナログの融合でマーケティングを加速!
- ・発信ばかりがITではない!(アクセス解析で潜在顧客を知る)

PLUS 5 1月25日(木) 商圈分析で地域の潜在顧客を知る

- ・商圈分析の活用方法の事例。(例:なぜこの場所で幼児教室の生徒が集まらないか)
- ・商圈分析システム「MieNa」をもとに、参加者の希望立地の商圈データを配布します。
その上で、希望者の立地が事業に向いているかどうかなどをディスカッション。

PLUS 6 2月22日(木) 最近のいろいろな資金調達方法

- ・融資のウソ、ホント
- ・クラウドファンディングの活用方法と事例
- ・起業者が使いやすい補助金
- ・総括

受講のお申し込みは FAX またはホームページで(各日開催前日まで)

FAX 0567-24-2805

(フリガナ) 氏名		年齢	
住所	〒 -		
TEL		FAX	
Mail		開業日または 創業予定日	年 月 日
参加希望日 (複数選択可)	<input type="checkbox"/> 5月25日(木) <input type="checkbox"/> 11月16日(木)	<input type="checkbox"/> 7月27日(木) <input type="checkbox"/> 1月25日(木)	<input type="checkbox"/> 9月28日(木) <input type="checkbox"/> 2月22日(木)

ご記入いただいた内容は、「創業 PLUS」の参加者把握のために利用する他、今後のセミナー情報(関連情報含む)の提供のために利用することはございますが、第三者に公開するものではありません。
「創業 PLUS」への反社会的勢力の入場はお断りいたします。

Web (<http://www.tsushima-cci.or.jp>) からもお申し込みいただけます **津島商工会議所** で検索!