

「うちって儲かってないよね」と常に漠然と思っている方や、
これからも長くお客様に愛され続けたいなあと思っている方へ

事業計画策定セミナー

戦略マップ作成セミナー

「業績アップ」までのストーリーと具体策を
一枚の紙で表現できます！

こんな方におすすめです

- ▶自分の事業がこれからも続けていけるのか、未来に不安を感じている
- ▶事業に愚痴や不満ばかり出てしまい、このままではいけないと思っている
- ▶事業が上手くいっている経営者を見て羨ましいと思うけど、何も行動できない
- ▶これまでも目標や計画は作ったけど、行動が継続できない

戦略マップとは

戦略マップとは、組織を「目標」「会計」「お客様」「業務」「学習」
の5つの視点で分け、それぞれのつながりを一枚の紙に図式化したもの。

戦略マップを作成する事で、次の効果が期待できます

1. 経営理念やビジョンを持つことの必要性に気づく
2. 会計目標と経営戦略のつながりが理解できる
3. 自社がお客様にどんな価値を提供しているかが分かる
4. これからどんな業務に力を入れていき、そのために
どんな取り組みが必要なのかが分かる
5. やりたいことを見える化し周りの人に分かりやすく説明できる
6. 社内で共有し社長のように考える社員を育てることができる

講師



コンサルティングシスト 代表
中小企業診断士

伊藤 慎悟 氏

津島商工会議所 中小企業相談所 ☎0567-28-2800

伴走型小規模事業者支援推進事業

開催日程

「戦略マップ」は、目標に向かってすすむための「経営計画」を地図のようにえがくものです。目につくところにはっておくと、目標に向かって着々と進める、いわば”魔法ツール”です。この機会を活用して、自社・自店の計画を描いてみましょう！

第1回

令和2年1月30日(木)

①戦略マップとは

(戦略マップの説明、練習問題、とりあえず書いてみる)

第2回

令和2年2月3日(月)

②事例企業の戦略マップを作成する(事例企業の取組みを戦略マップを使って作成する)

第3回

令和2年2月7日(金)

③自社の戦略マップ作成

(実際に時間をかけて仕上げていく)

時間は何れも 14:00~17:00

受講料：無料

講師紹介

コンサルティング・シスト代表
中小企業診断士

伊藤慎悟氏

人と企業の戦略アドバイザー。観光バス会社で添乗員や営業の仕事をして5年間経験した後、各務原商工会議所に転職し、地域中小企業の支援業務に16年間従事。平成20年、経営コンサルタントとして独立開業。地元岐阜県、愛知県を中心に全国で年間約180回のセミナーや研修の講師を務める他、起業家、経営者、後継者の相談も年間約300件行っている。

戦略マップのイメージ



戦略マップセミナー 参加申込書

受講希望の方は下記にご記入の上FAX等でお申し込みください

FAX 0567-24-2805

事業所名		お名前	
住所		TEL	

お申込み頂いた情報は、本セミナーの連絡や情報提供に使用します

津島商工会議所 中小企業相談所 ☎0567-28-2800

伴走型小規模事業者支援推進事業